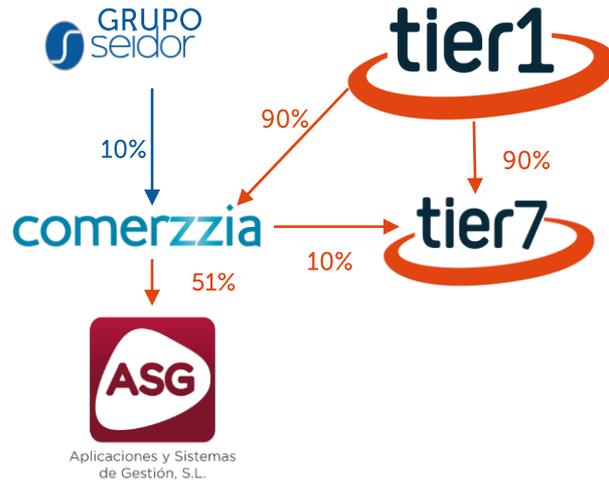




tier1

TIER1 TECHNOLOGY S.A.

#LeadingChange



- **Tier1 Technology, S.A. (sociedad matriz).** Desarrollo, implantación y soporte de software, así como despliegue y mantenimiento de infraestructuras TI.
- **Tier7 Innovation S.L.** Despliegue y mantenimiento de infraestructuras TI. Islas Canarias..
- **Comerzzia, S.L.** Desarrollo de Software. Venta de licencias del software comerzzia.
- **ASG, S.L.** Desarrollo, implantación y soporte de software para el sector mayorista. Fue adquirida por Comerzzia en 2017.



## Tier1 Technology, S.A.

Grupo empresarial con sede en Sevilla dedicado a la construcción, desarrollo e implantación de su propio software así como al despliegue y mantenimiento de infraestructuras TI.

### EMPLEADOS



**159**

### CLIENTES



**+1.000**

### INGRESOS



**10,8 MM €**

### CAPITALIZACIÓN



**18,3 MM €**



#### Red de oficinas:

- 9 España
- 1 Colombia
- 1 Miami



**15 países**

INGRESOS  
RECURRENTES



**3 MM € MANTENIMIENTOS**



- ✓ Construcción, evolución, implantación y mantenimiento de software.
- ✓ Despliegue y mantenimiento de infraestructuras TI.
- ✓ PaaS (CAU/ Logística).

- ✓ Construcción, evolución, venta de licencias y servicios de software para el sector Retail. (comerzzia)
- ✓ Otros software desarrollados o adquiridos.



Actividades  
Consolidadas

**Beneficio Predecible  
Bajo Riesgo**

**Expansión  
(Comerzzia)**

Alto Beneficio Potencial  
Mayor Riesgo



Pérdidas y Ganancias	SIN ATIPICOS		<u>2018</u>	<u>2017</u>
	<u>2018</u>	<u>2017</u>		
<b>Cifra de negocios</b>	<b>10.862</b>	<b>9.453</b>	<b>10.862</b>	<b>9.453</b>
EBITDA	1.359	1.282	1.184	1.282
Resultado de explotación	1.094	1.076	919	1.076
Resultado Neto	912	878	759	994
<b>Resultados atribuidos a la sociedad dominante</b>	<b>895</b>	<b>867</b>	<b>742</b>	<b>983</b>

ATIPICOS 2018: Gastos salida al MAB: 175m€

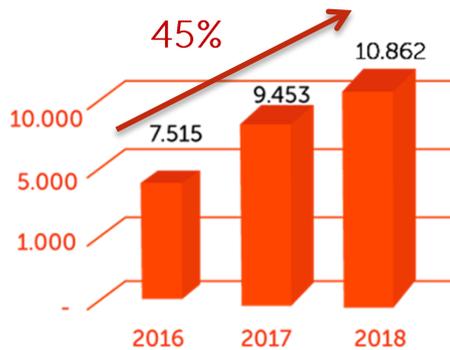
ATIPICOS 2017: Beneficios por venta de participaciones de CMZ : 116 m€

➤ Auditadas por



RESUMEN DATOS CLAVES	<u>2018</u>	<u>2017</u>	
Cifra de negocios	10.862	9.453	Crecimiento y recurrencia
<b>Crecimiento en ventas</b>	<b>15%</b>		
EBITDA	1.359	1.282	
<b>Crecimiento EBITDA</b>	<b>6%</b>		
Beneficio neto	895	867	
Rentabilidad por acción (€)	0,90	0,87	Sostenida
Dividendo	400	618	Dividendos: 50% del resultado
<b>Dividendo por acción (€)</b>	<b>0,40</b>	<b>0,62</b>	<b>Precio 18,3€</b>

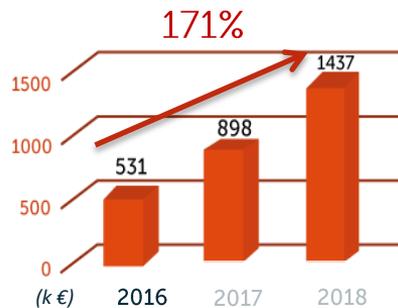
## Ingresos Totales



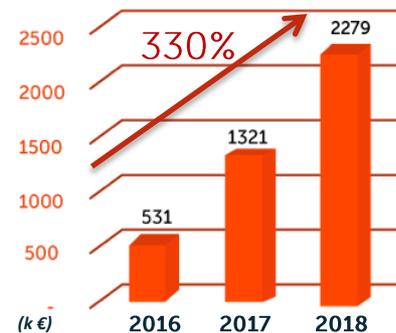
## Actividades Consolidadas



## Comerzzia



## EXPANSION Comerzzia + M&A (test)



ACTIVO	2018	2017
Inmovilizado intangible	720	684
Inmovilizado material	167	186
Otros activos no corrientes	283	257
<b>Total Activo No corriente</b>	<b>1.169</b>	<b>1.126</b>

Deudores	4.300	3.648
Efectivo y equivalentes	1.213	1.324
Otros activos corrientes	257	288
<b>Total Activo corriente</b>	<b>5.769</b>	<b>5.260</b>

<b>Total Activo</b>	<b>6.939</b>	<b>6.386</b>
---------------------	--------------	--------------

PASIVO Y PATRIMONIO NETO	2018	2017
Fondos Propios	2.954	2.802
Subvenciones	16	31
Socios externos	251	197
<b>Patrimonio Neto</b>	<b>3.222</b>	<b>3.030</b>

<b>Pasivo No Corriente</b>	<b>971</b>	<b>959</b>
----------------------------	------------	------------

Deudas a corto plazo	281	123
Proveedores y Acreedores	986	1.016
Anticipos y periodificaciones	744	589
Otros pasivos corrientes	735	670
<b>Pasivo Corriente</b>	<b>2.746</b>	<b>2.397</b>

<b>Total Pasivo y Patrimonio neto</b>	<b>6.939</b>	<b>6.386</b>
---------------------------------------	--------------	--------------

➤ Auditadas por



<b>RESUMEN DATOS CLAVES</b>	<b><u>2018</u></b>	<b><u>2017</u></b>	
Total Activos	6.939	6.386	Dimensión
Inmovilizado intangible	720	684	Inversión CMZ. Criterios conservadores
Inmov. Intangible/Total Activos	10%	11%	Criterios conservadores
Activos corrientes	5.769	5.260	
Activos corrientes/Total Activo	83%	82%	Balance liquido
Patrimonio neto	3.222	3.030	Tras repartos dividendos
Patrimonio Neto/Activos no corrientes	2,8	2,7	Estructura de financiación
Patrimonio Neto/Total Activos	46%	47%	Solvencia
Ayudas reembolsables	955	877	Sin intereses y muy largo plazo
Deuda bancaria	171	37	Filiales con minoritarios
Tesorería	1.213	1.324	Elevadas disponibilidades

- La sociedad dominante aplica desde hace seis años una política de retribución del capital consistente en repartir aproximadamente el 50% de sus beneficios.
- Dando continuidad a esta política, la propuesta de aplicación del resultado de 2018 que se somete a la aprobación de la Junta General es la siguiente:

A Reservas de Capitalización.....	48.663,59 euros
A Reservas de Nivelación .....	69.446,95 euros
A Reservas Voluntarias.....	295.936,13 euros
A Dividendos.....	400.000,00 euros

**Total Resultado .....** **814.046,67 euros,**

El dividendo de 0,40€/acción (sin tener en cuenta autocartera) será pagado el día 26 de junio de 2019.



Actividades Consolidadas	2016	2017	2018
<b>Ingresos</b>	6.984	8.132	8.583

✓ Ventas en crecimiento.

## Ventajas diferenciales

### Construido para el comercio unificado.

Tiendas físicas y tiendas on line.  
Omnicanalidad.

### Integrable con cualquier ERP y software de terceros.

Preintegrado con SAP-Hybris y Magento.

**Código fuente compartido.** Basado en tecnología JAVA con una capa de servicios REST que permite el acceso desde cualquier canal. (POS, APP, e-commerce, RSS.).

### Inversión en hardware reducida. (Plataforma Independiente)

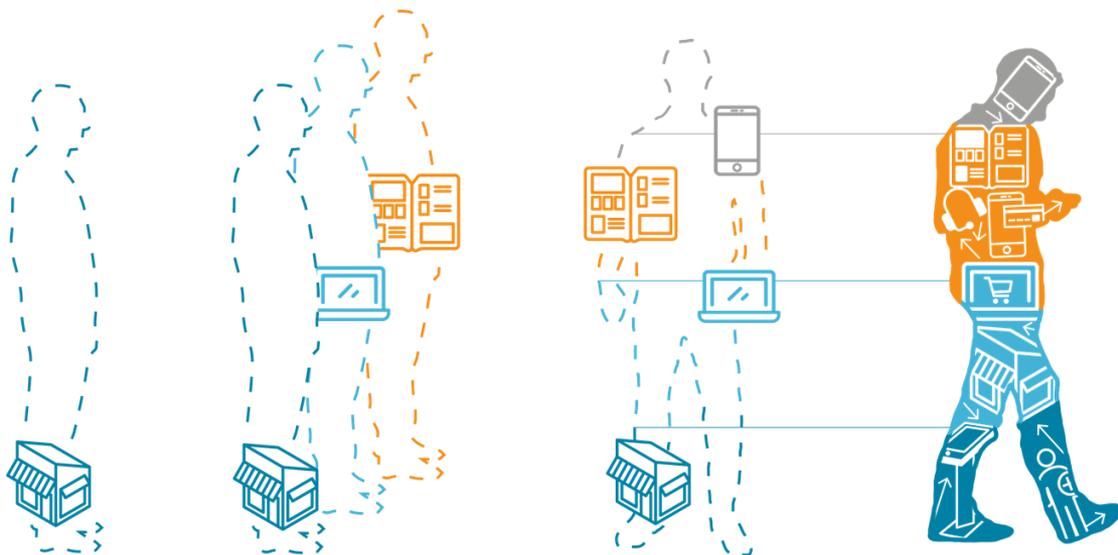
On premise y Cloud.

### Sin limitaciones por localización.

Adaptable a los requerimientos fiscales y comerciales de cualquier país.

Desarrollo continuo: I + D.





Single Channel

Multi Channel

Omni Channel

Unified Commerce

La evolución desde la tienda física – Multichannel – Omnichannel – Unified Commerce.

Los grandes retailers compiten por ofrecer una gran experiencia de compra, sin fisuras y flexible entre los diferentes canales de venta.

# OPORTUNIDAD

## comerzzia

Soluciona el mayor reto del sector:

**El Comercio Unificado**

El ERP es irrelevante para el sector

**comerzzia** fusiona los mundos online & offline: Búsqueda, transacción, gestión de pedidos, gestión de stock, y si es necesario: devolución y reembolso en cualquier momento y en cualquier canal.

*La Transformación Digital necesita una solución software segura.*

Solución Software reconocida por expertos, prescriptores, clientes e inversores.

# comerzzia

Positioned in  
**Gartner**  
Market Guide  
for Retail



única solución  
tecnológica española

- ✓ Gartner Agosto 2016.
- ✓ Gartner Mayo 2018.
- Retailers desde \$ 500 a \$ 3.000 Millones.
- Única solución española.
- Solo 4 soluciones europeas.
- 12 soluciones en total. (Aptos, Manhattan Ass., Microsoft, otras).

MAIN  
PARTNERS



birchman



INTERNATIONAL  
PARTNERS



OTHERS  
PARTNERS



SAIMASYSTEMS



COMERZZIA ( K € )	2016	2017	2018
Ventas - Total	531	898	1.437

- ✓ Comerzzia está operando en 15 países.
- ✓ Adaptabilidad (requerimientos fiscales y otros).
- ✓ Comerzzia está desplegado en más de 3.000 POS.

- Logros iniciales constatados (1,4 MM €) - Destacado potencial de crecimiento.
- Venta del 5% de CMZ a Seidor - julio 2018 (Valor FFPP Comerzzia, S.L. = 5,2 MM euros)



tier 1

TIER1 TECHNOLOGY S.A.

#LeadingChange